

～英語や貿易のことを知らなくても、海外に自社商品を販売できる～

「海外販路拡大支援サービス」のご案内

法人会会員様であれば、毎月約13,000円で、自社商品を世界に向けて紹介・販売することが可能です。海外とのやり取りは専門家が代行するため、英語・専門知識は必要ありません。

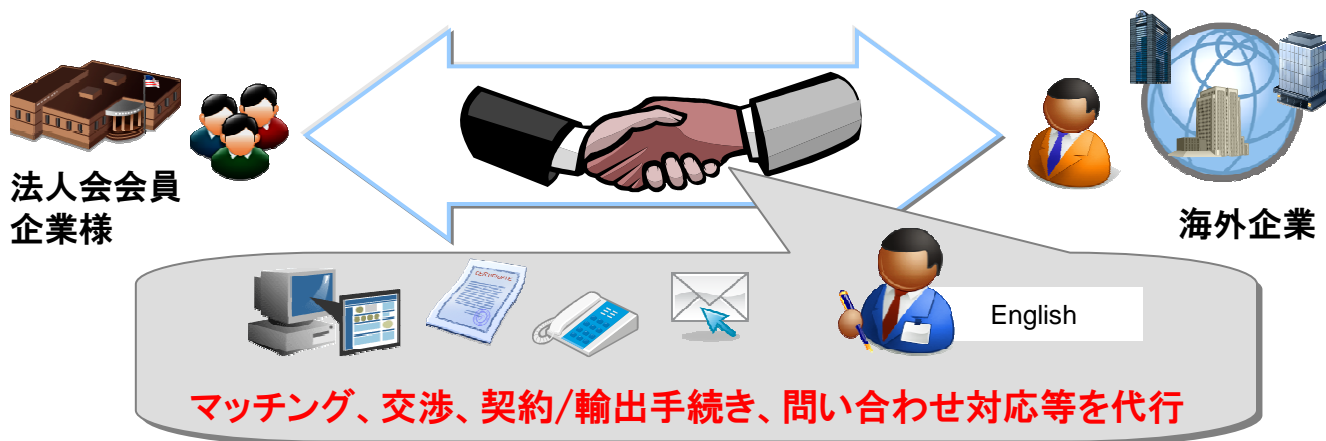
■このようなお悩みはありませんか？

- ・ 景気が悪く、国内の販売が頭打ちになっている
- ・ 新たな販路を拡大したいと考えている
- ・ 自社の商品はユニークで自信もあるので、海外での反応を試してみたい
- ・ 海外で販売してみたいが、英語も貿易の事務作業も全く分からない

このようなお悩みをお持ちの会員様にぴったりのサービスです

■「海外販路拡大支援サービス」とは？

商品を販売したい法人会会員様企業と商品を購入したい海外企業を結びつけ、海外企業との交渉、契約手続き、輸出関連手続きを代行するサービスです。インターネットを介して、世界190カ国・約2,000万人の企業会員へ向けて商品を紹介します(インターネット上の展示会で商品を並べるイメージです)。国内販売を行なっている企業であれば、今までの業務を大きく変えることなく、海外へ販路を拡大することが可能です。



■本サービスの主なメリット

- ・ 展示会出展や海外ECサイトにかかる数百万円の費用を削減
- ・ 英語での問い合わせ対応、商談、交渉は一切必要無し
- ・ 納品は国内、決済も国内でのやり取りのみのためリスクが低い
- ・ インターネットやITの知識がなくても世界中へアピール可能

ご興味のある方は、お気軽にご相談ください

GEXEED

株式会社ジェクシード

本社 : 〒153-0042 東京都目黒区青葉台3-6-16 HF青葉台ビル
 お問い合わせ先: 営業部(斉藤、綿貫)
 E-mail: sales@gexeed.co.jp TEL: 03-5456-2510
 URL : <http://www.gexeed.co.jp>

■海外への販路拡大について

本サービスでは、インターネット上のB2Bマッチングサイトにて商品を出展することにより販路を拡大します。B2Bマッチングサイトとは、「仕事を依頼したい会社」と「仕事を受けたい会社」を引き合わせ、インターネット上の展示会場となります。本サービスでは、世界最大級B2Bマッチングサイトであるアリババワールドパスポートを利用して出展いたします。

【B2Bマッチングサイトを利用するメリット】

◎24時間365日眠らない展示会

インターネット上の展示会なので、時間の制約や時差などは関係なく商品を出展できます

◎広範囲な世界市場に進出可能

コストの掛かる海外での販路開拓をしなくとも、190カ国へアピール可能

◎ブランドではなく商品の価値で勝負可能

目的・機能で商品が検索されるため、大企業の商品と同列に販売可能



■利用料金

年会費15万2千円（月額換算約1万3千円）という低価格にてサービスを利用可能です。また、成約された際は海外企業への販売価格の約5%の手数料を頂きます。その他条件については、お問い合わせ下さい。

※本サービスは東京都内法人会の会員様のみにご提供するサービスです。また、申し込み企業30社毎にサービスを開始します。30社に満たない場合は、サービス開始をお待ち頂く可能性もございます。予めご了承下さい。

■ご興味のある方は・・・

下記に必要事項をご記入の上、弊社宛に本用紙をそのままFAXにてお送り下さい。折り返し、ご連絡を差し上げます。

所属法人会名	() 法人会		
貴社名	フリガナ		
お名前	フリガナ	お役職	
部署名			
ご住所	(〒 -)		
TEL	- -	FAX	- -
E-mail	@		

※弊社の「個人情報保護基本方針」については <http://www.gexeed.co.jp/privacy/> をご参照下さい。

FAX番号:03-5456-2511 (担当: 齊藤、綿貫)

ご興味のある方は、お気軽にご相談ください

GEXEED

株式会社ジェクシード

本社 : 〒153-0042 東京都目黒区青葉台3-6-16 HF青葉台ビル
お問い合わせ先: 営業部(齊藤、綿貫)

E-mail: sales@gexeed.co.jp TEL: 03-5456-2510

URL : <http://www.gexeed.co.jp>